



FUNDUSZE UNIJNE

Ważne zmiany w procedurze odwoławczej!

Minister Rozwoju Regionalnego zatwierdziła nowe wytyczne dotyczące procedury odwoławczej. Najważniejsze zmiany dotyczą możliwości złożenia odwołania w przypadku umieszczenia projektu na liście rezerwowej (po uprzednim rekomendowaniu go do wsparcia) oraz ograniczenia ponownej oceny do wniosku wyłącznie do punktów wskazanych we wniesionym odwołaniu. Oznacza to, że obecnie możliwość wniesienia odwołania mają wszyscy projektodawcy, których wnioski nie uzyskały dofinansowania. Poprzednie wytyczne dopuszczały taką możliwość jedynie w stosunku do projektów ocenionych negatywnie. Więcej informacji na ten temat oraz tekst nowych wytycznych znajdują Państwo na stronie internetowej Ministerstwa Rozwoju Regionalnego lub u naszych konsultantów.

PARTNERSTWO PUBLICZNO-PRYWATNE

Czy spółka komunalna jest partnerem publicznym, czy prywatnym?

Coraz więcej gmin decyduje się na prowadzenie działalności gospodarczej lub działalności użyteczności publicznej w formie spółki prawa handlowego (spółka z ograniczoną odpowiedzialnością lub spółka akcyjna). Wynika to z faktu, że odrębny podmiot gospodarczy, posiadający osobowość prawną, organy zarządu i kontroli, odrębną księgowość i inne cechy właściwe dla przedsiębiorcy, prowadzi gospodarkę komunalną w sposób bardziej efektywny niż tradycyjna forma zakładu budżetowego, czy jednostki budżetowej. Szczególnie wyraźnie widać to w obszarze gospodarki wodno-ściekowej, czy utylizacji odpadów, a ostatnio również w sporcie, rekreacji i turystyce. Z jednej strony, w przypadku spółki gminnej mamy zatem do czynienia z niezależnym przedsiębiorstwem, prowadzącym działalność na podstawie kodeksu spółek handlowych, z drugiej jednak – właścicielem lub większościowym udziałowcem takiego podmiotu pozostaje gmina. Przepisy prawa traktują spółki gminne niejednolicie. A jak do tego zagadnienia podchodzi ustawa o partnerstwie publiczno-prywatnym? Otóż w przypadku, gdy mamy do czynienia ze sferą użyteczności publicznej (np. gospodarka wod.-kan., budownictwo komunalne), spółka gminna uznana zostanie za podmiot publiczny, jeżeli gmina: posiada w niej ponad połowę udziałów lub akcji, sprawuje nadzór nad organem zarządzającym, ma prawo do powoływania ponad połowy składu zarządzającego lub nadzorczego albo finansuje ją w ponad 50%. Oznacza to, że w większości przypadków spółki gminne traktowane będą jako podmioty publiczne. Natomiast spółki, w których gmina posiada mniej niż połowę udziałów (akcji), lub nie spełnia innych ww. przesłanek, mogą być zaliczone do sektora partnerów prywatnych. To samo dotyczy spółek z udziałem gminy, powołanych do realizacji zadań innych niż sfera użyteczności publicznej (np. spółka celowa budująca punkty usługowe, galerię handlową, infrastrukturę noclegową, gastronomiczną, turystyczną). Rozróżnienie to ma zasadnicze znaczenie przy określeniu możliwości wykorzystania do realizacji planowanych przedsięwzięć spółek, w których gmina partycypuje w określony sposób, lecz spółka taka nie spełnia przesłanek do uznania ją za podmiot publiczny.

Podstawa prawna: art. 2 ustawy z dnia 21 listopada 2008 r. o partnerstwie publiczno-prywatnym.

FINANSOWANIE INWESTYCJI

Poręczenia kredytów przez Bank Gospodarstwa Krajowego

Na podstawie znowelizowanej 2 kwietnia 2009 r. ustawy o Banku Gospodarstwa Krajowego. 19 maja 2009 r. Rada Ministrów przyjęła **program Wspierania przedsiębiorczości z wykorzystaniem poręczeń i gwarancji Banku Gospodarstwa Krajowego**. BGK podpisał umowy z 19 bankami komercyjnymi i spółdzielczymi, co w znacznym stopniu powinno zwiększyć dostępność mikro, małych

i średnich przedsiębiorstw do finansowania zewnętrznego, szczególnie projektów realizowanych z wykorzystaniem dotacji unijnych. W naszej dotychczasowej działalności wielokrotnie spotkaliśmy się z projektami, które nie mogły zostać zrealizowane z powodu braku finansowania. Pamiętać należy, że w przypadku wielu programów istotnym elementem jest innowacyjność, co często jest wiąże się z wysokimi nakładami w porównaniu do skali dotychczasowej działalności danego przedsiębiorstwa, a w związku z tym, żeby projekt został zrealizowany konieczne jest zapewnienie finansowania tej inwestycji przez bank. Poręczenie jest dobrą formą zabezpieczenia spłaty kredytu w przypadku gdy przedsiębiorca nie posiada wystarczającego majątku na zabezpieczenie kredytu. Poręczeniem można objąć maksymalnie do 80% kwoty kredytu. Poręczenia będą udzielane od 100 tys. złotych do 10 mln euro.

Zapraszamy Państwa do współpracy, posiadamy doświadczenie w montażach finansowych projektów inwestycyjnych realizowanych z udziałem dotacji i zabezpieczonych poręczeniami BGK. Kancelaria współpracuje z bankami, które mają podpisane umowy z BGK. Zgłoszenia i kontakt: j.rekawek@kdg.waw.pl, 0-501-333-133.